

Dipl.-Ing. Dr. mont. **Manuel Prohaska**
Unterkurzheim 30
A-8793 Trofaiach

Tel.: +43660/4306700

E-Mail: manuel.prohaska@outlook.de

Nationalität: Österreich

Geburtsdatum, Ort: 19.08.1983 in Scheibbs, NÖ

Familienstand: verheiratet, 3 Kinder



Beruflicher Werdegang

06/2022 – heute

MPC², Trofaiach, Österreich
Eigentümer und CEO

Unternehmensberatung auf dem Gebiet der Werkstoffe & Korrosion, Supply Chain Management, Auditierung & Expediting sowie Vertrieb. Aufbau eines Korrosionslabors für die Prüfung örtlicher Korrosionsphänomene, speziell an hochlegierten Stahl- und Nickelbasiswerkstoffen.

Weitere Tätigkeit als Handelsvertreter für technologieführende Hersteller, vorwiegend aus der Stahlbranche sowie dem Rohrleitungs-, Ventil-, Apparate- und Anlagenbau.

02/2020 – 04/2022

Schoeller-Bleckmann Nitec GmbH, Ternitz, Österreich
Handelsrechtlicher Geschäftsführer

Finanz-, Absatz-, Personal- und Budgetverantwortung über das gesamte Unternehmen hinweg (Unternehmensgröße 100 bis 150 MA, Umsatz 35 bis 50 Mio. €).

Zusätzliche Tätigkeit als Leiter für Vertrieb und Marketing (Personalunion).

Starker Fokus auf verbesserte Vertragsgestaltung mit Kunden und Lieferanten bei gleichzeitiger Erhöhung der Verkaufsmargen mit dem Ziel der nachhaltigen Verbesserung des Unternehmensergebnisses. Planung und Umsetzung notwendiger Umstrukturierungsprozesse im Unternehmen zur Erhöhung der Konkurrenzfähigkeit in neuen Märkten bzw. mit neuen Produkten.

Freigabe und Prüfung aller Angebote über 20.000 €.

Implementierung und anschließende Weiterentwicklung von effizienten Budgetierungs- und Finanzplanungsprozessen.

Verantwortlich seitens der Geschäftsführung für Vertrieb, Marketing, Finanzwesen sowie Forschung und Entwicklung im Unternehmen.

Fallweise Tätigkeit als externer Auditor zur Unterstützung des Einkaufs.

12/2019 – 05/2022

Schoeller-Bleckmann Nitec GmbH, Ternitz, Österreich
Leitung Vertrieb und Marketing

Verantwortlich für alle Vertriebs- und Marketingagenden des Unternehmens mit starkem Fokus auf Neukundengewinnung und Geschäftsfeldentwicklung.

Führung der Vertriebsabteilung mit 3 Mitarbeitern

07/2018 – 08/2019

BHDT GmbH, Kapfenberg, Österreich

Handelsrechtlicher Geschäftsführer

Finanz-, Absatz-, Personal- und Budgetverantwortung über das gesamte Unternehmen hinweg (Unternehmensgröße 200 bis 250 MA, Umsatz 60 bis 70 Mio. €).

Planung, Koordination und Durchsetzung von

Restrukturierungsmaßnahmen für wirtschaftlichen Turnaround.

Koordination und Durchführung regelmäßiger Meetings mit

Finanzierungspartnern mit dem Ziel der langfristigen Sicherung der Liquidität.

Zusätzliche Tätigkeit als Technischer Verkaufs- und Qualitätsleiter (Personalunion).

Starker Fokus auf verbesserte Vertragsgestaltung mit Kunden und Lieferanten bei gleichzeitiger Erhöhung der Verkaufsmargen mit dem Ziel der nachhaltigen Sanierung des Unternehmens.

Reorganisation der internen Kalkulationsabläufe zur Sicherstellung höchstmöglicher Kostentransparenz.

Evaluierung und Adaptierung aller weiteren relevanten

Planung und Durchführung von Maßnahmen zur Steigerung der Mitarbeiterzufriedenheit und Reduktion der Fluktuationsrate.

Verantwortlich seitens der Geschäftsführung für Forschung und Entwicklung im Unternehmen.

07/2018 – 08/2019

BHDT Service GmbH, Kapfenberg, Österreich

Handelsrechtlicher Geschäftsführer

Finanz-, Absatz-, Personal- und Budgetverantwortung über das gesamte Unternehmen hinweg (Unternehmensgröße 70 bis 80 MA, Umsatz 4 bis 6 Mio. €).

Zuständig für Verkauf und Qualitätswesen seitens der GF.

07/2018 – 08/2019

Dr. Aichhorn Group (China), Ltd., Shanghai, China

Handelsrechtlicher Geschäftsführer

Zuständig für Schnittstellenoptimierung zwischen China und Österreich. Intensive Interaktion mit den Mitarbeitern und den Kunden vor Ort. Regelmäßige Besuche in Shanghai zur Optimierung der Prozessabläufe und der Effizienz dieser Repräsentanz.

01/2018 – 06/2018

BHDT GmbH, Kapfenberg, Österreich

Abteilungsleiter Hochdrucksysteme

Finanz-, Absatz-, Personal- und Budgetverantwortung über die Abteilung Hochdrucksysteme (15 MA, Umsatzziel 35 bis 45 Mio. €).

Erhöhung des Marktanteils im Kernsegment LDPE / EVA von ca. 75 auf 85 %.

09/2012 – 12/2017

BHDT GmbH, Kapfenberg, Österreich

Abteilungsleiter Öl & Energie

Finanz-, Absatz-, Personal- und Budgetverantwortung über die Abteilung Öl & Energie (6 MA, Umsatzziel 3 bis 5 Mio. €).

Aufbau eines neuen Geschäftsfelds im Öl- & Gas – Sektor. Ziel war es, die Kernkompetenzen außerhalb der traditionellen petrochemischen Nischenanwendungen (LDPE / EVA und Urea) zu etablieren.

Starker Fokus auf Business Development und Produktentwicklung.

Regelmäßige Tätigkeit als interner und externer Auditor.

| | |
|-------------------|--|
| 09/2011 – 08/2012 | BHDT GmbH , Kapfenberg, Österreich <u>Assistent der Produktionsleitung / F&E</u> Planung, Koordination und Durchführung von Produktentwicklungs- und Forschungsprojekten mit internen und externen Partnern. Verfassen von Forschungsanträgen (z.B. FFG) zur Erzielung größtmöglicher Förderraten. Durchführung der Projektabschlüsse und entsprechende Nachkalkulation. |
| 08/2008 – 09/2011 | CD-Labor für Örtliche Korrosion , Leoben, Österreich <u>Wissenschaftlicher Mitarbeiter</u> Verfassen einer Dissertation, welche im Auftrag der voestalpine Grobblech GmbH (Linz, Oberösterreich) durchgeführt wurde. |
| 08/2008 – 09/2011 | Institut für Schadensanalytik , Leoben, Österreich <u>Freiberuflicher Mitarbeiter</u> Inspektion schadhafter Bauteile, Planung und Durchführung werkstoff- und korrosionskundlicher sowie metallographischer Untersuchungen. Verfassen von entsprechenden schadensanalytischen Gutachten und Übermittlung an die Kunden. |

Ausbildung, Praktikum, Wehrdienst

| | |
|---------------------------------|---|
| 09/1989 – 06/1997 | Volks- und Hauptschule Gaming , alle Jahrgänge mit ausgezeichnetem Erfolg abgeschlossen |
| 09/1997 – 06/2002 | HTBLuVA Waidhofen / Ybbs , alle Jahrgänge mit ausgezeichnetem Erfolg abgeschlossen |
| 10/2002 – 05/2003 | Präsenzdienst , Mautern bei Krems bzw. Amstetten, Niederösterreich |
| 10/2003 – 06/2008 | Montanuniversität , Leoben, Steiermark <u>Studium der Werkstoffwissenschaften</u> Abschluss mit ausgezeichnetem Erfolg <u>Diplomarbeitsthema:</u> „Kinetik der Sigma – Phasen – Ausscheidung in Fe-Cr – Legierungen für Interkonnektoren in SOFC – Brennstoffzellen“. Firmenpartner: Plansee SE (Reutte, Tirol) |
| Sommerferien (2004 bis 2006) | Wittur GmbH, Scheibbs, Niederösterreich <u>Regelmäßige Praktika als Technischer Zeichner bzw. Werkstoffexperte</u> |
| 08/2008 – 09/2011 | Montanuniversität , Leoben, Steiermark <u>Doktoratsstudium der montanistischen Wissenschaften</u> Abschluss mit ausgezeichnetem Erfolg <u>Dissertationsthema:</u> „Einfluss der Herstellparameter auf die Korrosionseigenschaften ausgewählter Auflagewerkstoffe walzplattierter Bleche“. |

Weiterbildung (Auswahl)

| | |
|---------------|--|
| 2016 (2 Tage) | Manuela Hermetter, Kapfenberg <u>Internationale Lieferklauseln</u> |
| 2016 (8 Tage) | ZfU International Business School, Boston, USA <u>International General Management</u> |

| | |
|---------------|--|
| 2016 (3 Tage) | TÜV - Akademie, Wien <u>Zertifizierter Interner Auditor (Rezertifizierung 2022)</u> |
| 2017 (2 Tage) | TÜV - Akademie, Wien <u>Zertifizierter Externer Auditor und Lieferantenauditor (Rezertifizierung 2022)</u> |
| 2018 (2 Tage) | ZfU International Business School, Rüschlikon, Schweiz <u>Wirkungsvolle Geschäftsführung</u> |
| 2018 (2 Tage) | ICC Austria, Wien <u>China – Montage, Anlagenbau sowie Steuern & Recht</u> |
| 2021 (2 Tage) | Next level consulting, Wien <u>Change Management</u> |

Sprachkenntnisse

| | |
|----------|--|
| Deutsch | Muttersprache |
| Englisch | Verhandlungssicher in Wort und Schrift |
| Russisch | Fortgeschritten, jedoch außer Übung, Lesekompetenz vorhanden |

Weitere Kenntnisse, Interessen, Hobbys

| | |
|-------------------------|--|
| EDV - Kenntnisse | MS Office (Word, Excel, Powerpoint, Project), SAP & proAlpha |
| Publikationen (Auswahl) | <ol style="list-style-type: none">1. M. Prohaska, H. Kanduth, G. Mori, R. Grill, G. Tischler, On the substitution of conventional corrosion tests by an electrochemical potentiokinetic reactivation test. <i>Corrosion Science</i>, Volume 52, Issue 5, May 2010, Pages 1582-15922. M. Prohaska, G. Mori, R. Grill, G. Tischler, S. Mitsche, Investigations on susceptibility to intergranular corrosion of thermo-mechanically rolled corrosion-resistant materials 316L and Alloy 825. <i>Materials and Corrosion</i>, 2013, 64. Jg., Nr. 4, S. 290-2993. M. Prohaska, T. Wernig, G. Mori, G. Tischler, R. Grill, Possibilities and limitations of replacing a conventional corrosion test with an electrochemical potentiokinetic reactivation method using the example of alloy 625. <i>EuroCorr</i> (Nizza, France, 06-10 September 2009), paper no. 7901, 1–134. M. Prohaska, G. Mori, H. Hofstätter, R. Grill, G. Tischler, Corrosion Properties of Different Highly Alloyed Clad Materials for Offshore Applications Manufactured by a New Thermo-Mechanical Rolling Process. <i>Corrosion</i> (Houston, TX, USA, March, 13th-17th 2011) |
| Hobbys | Sport (Calisthenics, HIIT, Rugby, Tischtennis), Tauchen, ARC Leoben |
| Führerschein | Klasse A und B |

Trofaiach, 01.07.2022



Dr. Manuel Prohaska